

MCLEGAL

Metin-Çiçek Avukatlık Ortaklığı
Attorney Partnership



VENTURE CAPITAL

Girişim Sermayesi
Yatırımlarında Dikkat Edilmesi
Gereken Konular Nelerdir?

BİLGİ NOTU

Girişim Sermayesi Yatırımlarında Dikkat Edilmesi Gereken Konular Nelerdir?

Girişim sermayesi yatırımları, göreceli olarak riskli, ancak yüksek getiri potansiyeli bulunan yatırımlardır. Girişim sermayesi yatırımcıları, girişimcilere sermaye sağlayarak, işletmelerini büyütmelerine yardımcı olurlar.

Girişim sermayesi yatırımlarında dikkat edilmesi gereken bazı konular şunlardır:

1) Girişimcilik ve iş modeli: Girişim sermayesi yatırımcıları, girişimcilerin iş fikirlerini ve iş modellerini değerlendirirler. İyi bir iş modeli, yüksek potansiyelli bir işletmenin temelini oluşturur. Bu nedenle, yatırımcılar, girişimcilerin iş modelini ve işletmenin büyüme potansiyelini dikkatlice analiz etmelidirler. İşletmenin iş modelinin, rekabet avantajı sağlaması, yeni bir pazar yaratması veya mevcut bir pazarda yer edinmesi gibi birçok faktöre bağlı olduğu unutulmamalıdır. Yatırımcılar, iş modelindeki yenilikçi yönleri, müşteri segmentlerini, getiri potansiyelini ve işletmenin finansal açısından karlı olup olmadığını da değerlendirmelidirler.

2) Pazar büyüklüğü ve fırsat: Girişim sermayesi yatırımcıları, pazarın büyüklüğünü ve işletmenin ürün veya hizmetinin pazardaki potansiyelini değerlendirirler. Yatırımcılar, büyük bir pazarın, işletmenin büyüme potansiyelini artıracığını, yeni müşteri segmentlerine veya coğrafi bölgelere genişlemeyi sağlayacağını ve yatırımcıların yatırım getirilerini artırabileceğini bilirler. Yatırımcılar, işletmenin hedeflediği pazarın boyutunu ve büyüme potansiyelini değerlendirirler ve rakiplerle karşılaştırarak işletmenin pazardaki fırsatlarını belirlerler.

3) İşletme ekibi: Girişim sermayesi yatırımcıları, işletme ekibinin deneyim ve yeteneklerini değerlendirirler. İyi bir ekip, işletmenin başarısını artırabilir ve yatırımcıların yatırım getirilerini artırabilir. Yatırımcılar, işletmenin kurucuları ve yönetim ekibinin, işletmenin hedeflerine ulaşmak için gerekli olan deneyim ve becerilere sahip olup olmadığını değerlendirirler

Takımın uyumu ve liderlik becerileri de dikkate alınarak, takımın işletmenin büyüme hedeflerine ulaşmasına yardımcı olup olamayacağı değerlendirilir.

4) Risk yönetimi: Girişim sermayesi yatırımcıları, yatırımın risklerini değerlendirirler ve yönetirler. Yatırımcılar, işletmenin finansal ve operasyonel risklerini belirlerler ve işletmenin bu riskleri nasıl yöneteceğini değerlendirirler. Yatırımcılar, işletmenin yönetimi tarafından izlenen risk yönetimi stratejilerini, sigorta ve finansal enstrümanlar gibi risk yönetimi araçlarını değerlendirirler. Ayrıca, işletmenin faaliyetlerinin ve yatırımın risk oranını azaltmak için, girişim sermayesi yatırımcıları, işletmenin diğer yatırımcılarla olan ilişkilerini ve bağımsız bir yönetim yapısının olup olmadığını da göz önünde bulundururlar.

5) Finansal performans ve nakit akışı: Girişim sermayesi yatırımcıları, işletmenin finansal performansını değerlendirirler. İşletmenin gelirleri, karlılığı, nakit akışı ve finansal göstergeleri gibi faktörler, yatırımcıların yatırım kararlarını etkileyen önemli hususlardır. Yatırımcılar, işletmenin nakit akışının yeterli olup olmadığını ve işletmenin mevcut ve gelecekteki finansal taahhütlerini nasıl karşılayacağını değerlendirirler. Yatırımcılar ayrıca, işletmenin finansal raporlarını inceleyerek, gelir ve giderlerin düzenli bir şekilde kaydedilip kaydedilmediğini, işletmenin borç ve sermaye yapısını, nakit yönetimini ve bütçe planlamasını da değerlendirirler.



6) Yatırımın çıkış stratejisi: Girişim sermayesi yatırımcıları, yatırımın çıkış stratejisini planlarlar. Çıkış stratejisi, yatırımın nasıl geri alınacağına dair bir planlama sürecidir. Bu planlar, işletmenin büyüklüğüne, sektörüne ve diğer faktörlere göre farklılık gösterebilir. Yatırımcılar genellikle, işletmenin halka arzı, özel satışı veya birleşme ve satın alma yoluyla çıkış stratejisi planlarlar. Yatırımcılar, çıkış stratejilerini işletmenin büyüme potansiyeli ve pazar şartlarına göre planlarlar ve yatırımın geri dönüşünü ve getirisini de hesaba katarlar.

7) Sektörel trendler ve regülasyonlar: Girişim sermayesi yatırımcıları, yatırım yapacakları sektördeki trendleri ve regülasyonları da dikkate alırlar. Örneğin, sağlık teknolojisi sektöründe yatırım yapacak bir yatırımcı, sektördeki yeni gelişmeleri, düzenlemeleri ve rekabeti yakından takip eder. Bu, yatırımın gelecekteki başarı şansını artırmak için önemlidir. Ayrıca, yatırımın yasal ve düzenleyici engellerle karşılaşması durumunda yatırımın geri dönüşü ve getirisi de olumsuz etkilenebilir.

8) Yönetim ekibi ve iş modeli: Girişim sermayesi yatırımcıları, işletmenin yönetim ekibini ve iş modelini de değerlendirirler. İşletmenin başarısı, yönetim ekibinin niteliği, deneyimi ve yetenekleri ile doğrudan bağlantılıdır. Yatırımcılar, işletmenin yönetim ekibinin işletme konusunda yeterli bilgiye sahip olup olmadığını, yönetim ekibinin tecrübesini, başarılı bir iş modeli oluşturma ve uygulama becerilerini de dikkate alırlar.

9) Sosyal ve çevresel faktörler: Girişim sermayesi yatırımcıları, sosyal ve çevresel faktörleri de göz önünde bulundururlar. İşletmenin sosyal ve çevresel etkileri, yatırım kararlarında giderek daha önemli hale gelmektedir. Özellikle son yıllarda, toplumsal fayda yaratmak için faaliyet gösteren sosyal girişimlere yapılan girişim yatırımlarının sayısı artmaktadır.



VENTURE CAPITAL

MCLEGAL

Metin-Çiçek Avukatlık Ortaklığı
Attorney Partnership

P: +90 212 264 50 00
info@mclegal.com.tr | mclegal.com.tr
Nispetiye Mah. Nispetiye Cad. No:32/9 Beşiktaş

Bu bilgi notu ve içeriğinde yer alan bilgiler sizleri güncel konularda bilgilendirmek amacıyla hazırlanmış olup herhangi bir şekilde hukuki görüş ve/veya danışmanlık teşkil etmemektedir. Hukuki danışmanlık hizmeti almak için lütfen iletişime geçiniz.